

Stellen Sie sich vor

Als kleine und feine Kunden-Genossenschaft ist die *emmental versicherung* in den ländlichen Gebieten der Schweiz tätig. Rund 250 Beraterinnen und Berater setzen sich landauf, landab für die bestmögliche, individuelle Betreuung der Kundinnen und Kunden ein.

«Das Schöne an meiner Tätigkeit bei der *emmental* ist die Zusammenarbeit mit Menschen.»

Ueli Tanner

So auch in der Gemeinde Bühler, wo Ueli Tanner eine Ortsagentur der *emmental* betreibt. «Ich bin gerne bei meinen Kunden. Dort höre ich, was sie beschäftigt oder was sie freut, und kann auf ihre Bedürfnisse eingehen. Das Schöne an meiner Tätigkeit bei der *emmental* ist die Zusammenarbeit mit Menschen», erzählt der gebürtige Appenzeller.



Ueli Tanner, Berater in Bühler (AR), im Gespräch mit einem Kunden.

Persönlichkeiten, und keine Paragraphen

Die *emmental* betrachtet das Versicherungsgeschäft als Beziehungsgeschäft: keine Paragraphen – sondern Persönlichkeiten. Im Voll- und Teilzeitpensum (mindestens 20%) betreuen die Versicherungsberaterinnen und -berater bestehende Kunden und bauen das Portefeuille aktiv aus. Sie beraten Privatpersonen, KMU sowie Landwirte und legen Wert auf eine langfristige Kundenbeziehung. Viele von ihnen sind in den Wohngemeinden engagiert und mit der Bevölkerung eng verbunden.

«Wir betreuen unsere Kunden individuell und helfen im Schadenfall speditiv und unkompliziert.»

Monika Bernhard



Fritz und Monika Bernhard führen die Ortsagentur in Urtenen (BE).

«Die Vielseitigkeit unserer Arbeit gefällt uns sehr. Wir betreuen unsere Kunden individuell und helfen im Schadenfall speditiv und unkompliziert», so Monika Bernhard. Seit acht Jahren führt sie mit ihrem Mann Fritz neben dem Landwirtschaftsbetrieb eine Ortsagentur in Urtenen.

Weil die Landwirtschaft Spezialisten braucht

Rund ein Drittel der 58 000 *emmental*-Kunden sind Landwirte. So auch Elisabeth und Niklaus Jegerlehner, die in Trub gemeinsam einen 20-Hektaren-Betrieb führen. «Im Jahr 2012 stellten wir auf Mutterkuhhaltung um. Da wir allein davon nicht leben konnten, machten wir uns auf die Suche nach einem geeigneten Nebenerwerb», berichtet Niklaus Jegerlehner. «Bereits mein Vater sowie mein Grossvater leiteten die Ortsagentur der *emmental* in Trub. Uns in der Versicherungsbranche ausbilden zu lassen, war naheliegend», begründet Elisabeth Jegerlehner ihren Entscheid. Nun beantworten die beiden im Teilzeitpensum Versicherungsfragen von ihren Berufskollegen.

«Bereits mein Vater sowie mein Grossvater leiteten die Ortsagentur der *emmental* in Trub. Uns in der Versicherungsbranche ausbilden zu lassen, war naheliegend.»

Niklaus Jegerlehner

Berater-tätigkeit als zweites Standbein zum landwirtschaftlichen Betrieb

Landwirtschaftskenner können sich als Versicherungsberater eine vielversprechende Zukunft sichern. Die *emmental* verdichtet ihr Agenturnetz und sucht laufend neue Mitarbeitende mit einem guten Beziehungsnetz. Vorausgesetzt werden ein Wohnsitz im Verkaufsgebiet, eine abgeschlossene Berufsausbildung sowie PC-Kenntnisse. Stark im Ort verankerte, leistungswillige Persönlichkeiten, die sich in den Dienst der Kunden stellen und Freude am Kundenkontakt haben, sind gesucht und willkommen.

Attraktiver Arbeitgeber in den ländlichen Gebieten der Schweiz

Die *emmental* schafft Arbeitsplätze in den Dörfern und bietet fortschrittliche Anstellungsbedingungen mit überdurchschnittlichen Sozialleistungen sowie flexiblen Arbeitszeiten. Die Kunden-Genossenschaft will die Ansprüche an Freundlichkeit, Vertrauen, Fachkompetenz und Effizienz übertreffen. Eine sorgfältige Rekrutierung, zielgerichtete Schulung und eine zukunftsorientierte Infrastruktur helfen dieses Ziel zu erreichen. Dank kurzen Entscheidungswegen und einer flachen Hierarchie können die Mitarbeitenden ihre Anliegen einfach und unkompliziert einbringen.

«Besonders sympathisch finde ich, dass uns der Geschäftsleiter persönlich kennt und gemeinsam mit uns am Küchentisch sitzt.»

Niklaus Jegerlehner

«Bei der *emmental* gefällt mir der Umgang mit den Menschen. Besonders sympathisch finde ich, dass uns der Geschäftsleiter persönlich kennt und gemeinsam mit uns am Küchentisch sitzt», so Niklaus Jegerlehner.



Elisabeth und Niklaus Jegerlehner mit ihrer Tochter Sina in Trub (BE).
Bildnachweis: Cornelia von Däniken / «die Grüne»



Christian Rychen, Geschäftsleiter der *emmental*, kennt alle Mitarbeitenden persönlich. Bildnachweis: Cornelia von Däniken / «die Grüne»

Stellen Sie sich vor

Unter www.emmental-versicherung.ch/jobs sind alle freien Stellen im Teil- wie Vollzeitpensum aufgeführt. «Sie sind unser Typ. Machen Sie den ersten Schritt und senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen – wir freuen uns auf Sie», fordert der Geschäftsleiter Christian Rychen auf.

«Sie sind unser Typ.
Machen Sie den ersten Schritt
und senden Sie uns Ihre
Bewerbungsunterlagen.
Wir freuen uns
auf Sie»

Christian Rychen

Ist kein passendes Angebot für Sie dabei? Wir freuen uns auch über Ihre Spontanbewerbung.

Kontakt

emmental versicherung
Emmentalstrasse 23
3510 Konolfingen
Tel. 031 710 31 11

emmental
versicherung